

Neue Geschäftsfelder erschließen. adesso Pension Partner werden.



- ✓ Sie erschließen das lukrative Geschäftsfeld der betrieblichen Altersversorgung (bAV).
- ✓ Der neue Vertriebskanal unterstützt Sie beim Aufbau von weiteren Assets under management – ohne weitere Investitionen und neuen Risiken.
- ✓ adesso bietet Ihnen einen Komplett-Service vom Aufbau und der Ausgestaltung des neuen Businessmodells über die Bereitstellung von IT-Infrastruktur rechtlicher und aktuarieller Beratung, bis zur Einbindung in unser Gruppen CTA.

Werden Sie exklusiver adesso Pension Partner und erschließen Sie neue Business Opportunities!

Ihre Ziele

- Erschließung neuer Geschäftschancen und Modernisierung von Geschäftsfeldern
- Ausbau der Kundenfokussierung und Wettbewerbsfähigkeit
- Steigerung verwalteter Vermögen und Erträge ohne zusätzliche Haftungsproblematik

Neue Vertriebspotenziale heben – mit wenig Aufwand!

Unser exklusives Modell „Pension Partner“ bietet ausgewählten Banken und Kapitalanlagegesellschaften die Möglichkeit, ohne große Investitionen und vertieftes Fachwissen für betriebliche Altersversorgung, Zugang zu diesem komplexen Markt zu bekommen – ohne große Risiken und Investitionen.

Sie erhalten von uns eine Komplettlösung, um Ihren Kunden alle Leistungen und Services rund um die betrieblichen Vorsorgelösungen anzubieten.



Neue Wege gehen.



Betriebliche Altersversorgung ist die Lösung

Die Ausfinanzierung von Versorgungsverpflichtungen, flankiert mit der Einrichtung von wertpapiergebundenen Produkten für die betriebliche Altersversorgung, erfährt eine große Dynamik, weil

- die Ausfinanzierung von Pensionsverpflichtungen die Unternehmenskennzahlen und das Rating verbessert.
- die Attraktivität als Arbeitgeber beim Werben und Halten von Talenten immer wichtiger wird.
- sich in Deutschland langsam eine Aktienkultur entwickelt, wie die Entwicklung von Trading Apps eig.
- Kapitalmarktbindung durch das Sozialpartnermodell gesetzlich etabliert wurde, mit kapitalmarktorientierter Anlage und ohne Garantien.

Unsere Komplettlösung „Pension Partner“

- Erarbeitung eines Business Plans für den Aufbau des Geschäftsfeldes bAV und Zeitwertkonten (ZWK)
- Bereitstellung einer digitalen Plattform inkl. Übernahme aller Leistungen und Services rund um bAV und ZWK (Administration as a Service)
- Entwicklung von Vertriebsstrategien inkl. Schulungen, Trainings und Coaching
- Strategische Beratung bei der Entwicklung und/oder Sanierung von bAV-Angeboten
- Beratung zu Spezialthemen (z.B. Ausfinanzierung von Pensionsverpflichtungen)
- Übernahme der rechtlichen und aktuariellen Beratung
- Nutzung des adesso partner trust als modernen und kostengünstigen Treuhänder (Contractual Trust Arrangement – CTA)

Sie möchten mehr über unser Pension Partner Modell erfahren? Besuchen Sie gerne unsere Webseite www.adesso-benefit.de/product-solutions und vereinbaren Sie einen Termin!



adesso | benefit
solutions

adesso benefit solutions GmbH

Adessoplatz 1
44269 Dortmund
Michael Ries

T +49 231 7000 3344
F +49 231 7000 3345
E michael.ries@adesso-benefit.de
www.adesso-benefit.de